

SÄLJSTÖD+



Säljstöd+ är en lösning som ger dig överblick över din organisations alla säljaktiviteter.

Säljstöd+ ger dig överblick över dina säljprocesser, hjälper dig med uppföljning och ger en samlad bild av säljaktiviteterna.

Affärsmöjligheterna kategoriseras efter var de befinner sig i säljprocessen, som prospekt, suspekt eller offert.

Du har hela tiden en god överblick över vilken status affärsmöjligheterna har, när de ska följas upp och vilket filket offertvärde de har. Säljstöd+ summerar ihop värdet på möjliga affärer vilket gör att du alltid har tillgång till offertvärde för en månad eller värdet på samtliga prospekts.

Du kan enkelt bifoga dokument och e-post till affärerna och därigenom få all kommunikation kring affären samlad.

Säljstöd+ har stöd för flera säljare per affärsmöjlighet och håller reda på vilken information och vilka kontakter olika säljare har och ger en samlad bild över affärsläget till både säljare och säljchef.

Kontakta oss gärna för mer information om Säljstöd+.

Visa allt webbplatsinnehåll

- Dokument**
 - Delade dokument
 - Korrespondens
- Aktiviteter**
 - Sök Konto
 - Sök Kontaktpersoner
 - Nytt Konto
 - Uppföljning Idag
 - Kalender
- Säljstöd**
 - Affärsuppföljning
 - Konton
 - Kontaktpersoner
 - Uppgifter
- Diskussioner**
 - Gruppdiskussion

Papperskorgen

Demoföretaget > Säljstöd

Meddelanden

Att göra inför nästa säljmöte 2009-06-01 16:11
 av David Jonsson
 - Fixa kunder
 - Stäng affärer

Lägg till nytt meddelande

Kalender

2009-06-15 17:00 Säljmöte
 Säljmöte med kund

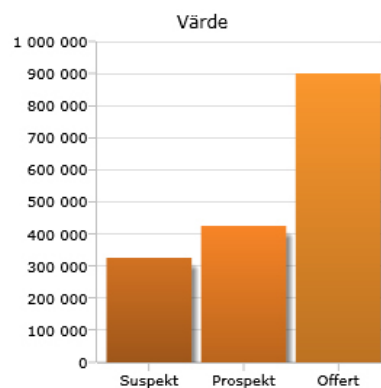
Lägg till ny händelse

Länkar

Portalplus.se

Lägg till ny länk

Diagram



Startsidan